



Unser Kerngeschäft umfasst die Beschaffung sowie die Anpassung und das Re-Design von Elektronik (Bauelemente, Systemkomponenten). Damit unterstützen wir unsere Kunden speziell bei anspruchsvolleren Bedarfen im Rahmen der Instandhaltung. Unsere Tätigkeit zeichnet sich durch ausgeprägte Kundennähe, langjährige Erfahrung, ein hohes Qualitätsbewusstsein sowie unkonventionelle Lösungsansätze aus. ED Systems gehört zur Firmengruppe der ELECTRONIC DIRECT, mit Niederlassungen in Kanada, USA sowie China.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir:

Account Manager (m/w/d)

Putzbrunn, Vollzeit, unbefristet

Ihr Profil

- Interesse an Technik und technischem Know-How
- Begeisterung für Vertrieb
- Gute analytische und konzeptionelle Fähigkeiten
- Technisch/kfm. Ausbildung oder Studium
- Möglichst 3-5 Jahre Berufserfahrung in vergleichbarer Tätigkeit
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Routinierter Umgang mit Windows und MS Office
- Führerschein Klasse B

Unser Angebot

- Vielseitiges und interessantes Aufgabengebiet
- Intensives Coaching während der Einarbeitungsphase
- Fortlaufende Schulungen und Weiterbildungsmöglichkeiten
- International aufgestelltes Unternehmen
- Erfolgsorientiertes Gehalt (keine Deckelung)
- Sicherer Arbeitsplatz und unbefristeter Vertrag
- Mittelständische Strukturen und kurze Entscheidungswege in einem modernen Umfeld

Ihre Aufgaben

- Technischer Vertrieb von Systemkomponenten und Bauelementen
- Beratung im Systemumfeld sowie im Rahmen kundenspezifischer Anpassungen
- Strategische und operative Betreuung von Bestandskunden
- Aufbau und Betreuung neuer Kunden
- Gelegentliche Außendiensttätigkeit



ED SYSTEMS GmbH
Werner-von-Braun-Str. 10a
85640 Putzbrunn
+49 89 45248 190
www.edsystems.de



Interessiert? Wir gestalten mit Ihnen eine erfolgreiche Karriere!

Senden Sie Ihre Bewerbung an:

Stefan Kossbu
jobs@edsystems.de